

## **Stellenangebot: Senior Sales Representative im IVF-Bereich (m/w/d)**

<b>Beginn der Tätigkeit:</b>	ab sofort
<b>Arbeitszeit:</b>	Vollzeit (40 Wochenstunden)
<b>Befristung:</b>	unbefristet
<b>Führungsverantwortung:</b>	keine Führungsverantwortung

### **Über uns**

Die VITROMED GmbH ist ein deutscher Medizinproduktehersteller mit Sitz in Langenfeld und Jena. Mit unserer wissenschaftlichen Expertise und Präzision produzieren wir hochwertige Produkte für die Assistierte Reproduktionstechnik (ART) und haben uns damit erfolgreich bei einem internationalen Kundenkreis etabliert.

### **Ihre Rolle und Ihr Weg bei uns**

Zur Verstärkung unseres Teams in Langenfeld suchen wir einen engagierten Senior Sales Spezialist im Bereich IVF, der mit Leidenschaft und Fachkompetenz unser Wachstum im Bereich der Reproduktionsmedizin vorantreibt.

### **IHRE AUFGABEN**

- Sie verantworten die Neukundengewinnung sowie die aktive Verwaltung und den strategischen Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zur Sicherstellung von Wachstum (Sales Mailing)
- Sie organisieren eigenständig Verkaufstouren, besuchen regelmäßig IVF-Labore und repräsentieren das Unternehmen auf Fachmessen sowie Tagungen
- Sie analysieren kontinuierlich den Markt sowie Kundenbedürfnisse, um daraus zielgerichtete Sales-Strategien und Umsatzplanungen zu entwickeln
- Sie planen, steuern und optimieren sämtliche Vertriebsaktivitäten mit einem Fokus auf erstklassigen Kundenservice
- Sie bringen die erforderliche Flexibilität für eine Reisetätigkeit von ca. 70 % mit
- Sie analysieren die Regionen & leiten Verbesserungen für den Kundenservice ab
- Sie entwickeln und implementieren Vertriebsstrategien für neue Märkte

### **WAS WIR UNS VON IHNEN WÜNSCHEN**

- Sie verfügen über mehrjährige Vertriebserfahrung (>3+ Jahre), im Bereich der IVF-Medizinprodukte
- Idealerweise bringen Sie eine Qualifikation als Embryologe mit
- Sie zeichnen sich durch unternehmerisches Denken, analytische Fähigkeiten sowie eine eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise aus
- Sie überzeugen durch hohe Dienstleistungsorientierung, Engagement und ausgeprägte Kommunikationsstärke im täglichen Kundenkontakt
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen
- Sie beherrschen die deutsche und englische Sprache verhandlungssicher in Wort und Schrift

## WAS WIR IHNEN BIETEN

- **Ihre Entwicklung im Fokus:** Wir investieren in Ihre Zukunft. Wir legen großen Wert auf Ihre professionelle Weiterentwicklung und übernehmen daher die Kosten für Ihre jährlichen, arbeitsplatzrelevanten Fortbildungen.
- **Modernes Arbeitsumfeld:** Freuen Sie sich auf Ihren Arbeitsplatz in unseren frisch renovierten, modernen Büroräumen mit einem Deep Work Space. Für Ihr leibliches Wohl ist bestens gesorgt: Kaffee, Wasser, gesunde Snacks stehen Ihnen jederzeit kostenlos zur Verfügung.
- **Team & Kultur:** Erleben Sie eine enge Zusammenarbeit mit hochqualifizierten, internationalen Kollegen in einer Unternehmenskultur, die Ihre Eigeninitiative und Ihren Einsatz wertschätzt.
- **Flexibilität & Vorsorge:** Gestalten Sie Ihren Arbeitstag durch die gegebene Gleitzeit individuell und profitieren Sie von unserer betrieblichen Altersvorsorge.
- **Mobilität nach Maß:** Ob mit dem eigenen Auto (kostenlose Mitarbeiterparkplätze), entspannt mit dem ÖPNV oder sportlich mit dem JobRad-Leasing – wir unterstützen Ihren Weg zur Arbeit.
- **Gemeinsamkeit erleben:** Genießen Sie den Austausch mit der gesamten Belegschaft bei unserem monatlichen Team-Lunch.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, wie Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse mit Angabe zur **Gehaltsvorstellung** und zum **Eintrittstermin** an: [career.lfeld@vitromed.com](mailto:career.lfeld@vitromed.com)

Betreff: "Senior Sales Representative"

Kurzbewerbungen können im Auswahlprozess leider nicht berücksichtigt werden. Bei einem weit entfernten Wohnort geben Sie bitte an, wann Sie einen Umzug planen.

