

Stellenangebot: Sales Representative im IVF-Bereich (m/w/d)

| | |
|-------------------------------|-----------------------------|
| Beginn der Tätigkeit: | ab sofort |
| Arbeitszeit: | Vollzeit (40 Wochenstunden) |
| Befristung: | unbefristet |
| Führungsverantwortung: | keine Führungsverantwortung |

Über uns

Die VITROMED GmbH ist ein deutscher Medizinproduktehersteller mit Sitz in Langenfeld und Jena. Mit unserer wissenschaftlichen Expertise und Präzision produzieren wir hochwertige Produkte für die Assistierte Reproduktionstechnik (ART) und haben uns damit erfolgreich bei einem internationalen Kundenkreis etabliert.

Ihre Rolle und Ihr Weg bei uns

Zur Verstärkung unseres Teams in Langenfeld suchen wir einen engagierten Sales Specialist im Bereich IVF, der mit Leidenschaft und Fachkompetenz unser Wachstum im Bereich der Reproduktionsmedizin vorantreibt.

IHRE AUFGABEN

- Gewinnung von Neukunden, sowie Auf- und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Bestehende Kundenkonten aktiv verwalten, um Kundenbindung und kontinuierliches Wachstum sicherzustellen
- Organisation von Verkaufstouren und regelmäßige Besuche in IVF-Laboren
- Teilnahme an Messen und Organisation von Fachtagungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsanalyse sowie Umsatzplanung
- Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsaktivitäten
- Verkaufsoptimierung und service-orientierte Kundenbegleitung
- Proaktive Analyse und Bewertung der Kundenbedürfnisse und Entwicklung von Sales-Strategien
- 60% Reisetätigkeit

WAS WIR UNS VON IHNEN WÜNSCHEN

- Mehrjährige Erfahrung (2+) im Vertrieb, idealerweise im Medizinproduktebereich
- Ausbildung als Embryologe ist wünschenswert
- Unternehmerisches Handeln und analytische Fähigkeiten
- Hohe Dienstleistungsorientierung sowie eigenverantwortliche, strukturierte und engagierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit im Umgang mit Kunden
- Gute Anwenderkenntnisse der MS Office-Programme
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Enge Zusammenarbeit mit hochqualifizierten Kollegen in einem wachsenden Unternehmen
- Eine Kultur, die Eigeninitiative und gute Ideen wertschätzt
- Ein motiviertes und engagiertes Team in einem multinationalen Arbeitsumfeld
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gute Verkehrsanbindung und kostenlose Parkmöglichkeiten
- Nutzung eines Job Rades

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, wie Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse mit Angabe zur **Gehaltsvorstellung** und zum **Eintrittstermin** an: career.lfeld@vitromed.com

Betreff: "Sales Representative"

Kurzbewerbungen können im Auswahlprozess leider nicht berücksichtigt werden. Bei einem weit entfernten Wohnort geben Sie bitte an, wann Sie einen Umzug planen.

Wir bitten um Verständnis, dass wir keine Bewerbungen über Personaldienstleister entgegennehmen.

KONTAKTDATEN

VITROMED GmbH
Raiffeisenstraße 15a
40764 Langenfeld (Rheinland)
E-Mail: career.lfeld@vitromed.com